



Universidad
Andrés Bello®

INGENIERO COMERCIAL

MENCION ADMINISTRACIÓN

José Francisco Quezada



17.960.204-0

+56 9 73883583

Josefrancisco.q@outlook.cl

16 Octubre de 1991

Poniente 9321, La Florida

Ingeniero Comercial mención en Administración de Empresas con 3 años de experiencia en Estudios Técnico Económico de Proyectos Eléctricos, para el sector Inmobiliario, Industrial y Minero. Estudiando y analizando técnicamente el proyecto para posteriormente calcular los costos, introducir precios a través de Análisis de Precios Unitario (A.P.U) y finalmente entregar el presupuesto y carta oferta al Cliente.

Profesional con habilidades blandas bastante desarrolladas, lo cual me permite obtener muy buena relación con Clientes, Proveedores y algo fundamental, con mis compañeros de trabajo.

Me considero bastante autodidacta, autónomo y resolutivo. Siempre trabajo enfocado en el logro de objetivos, mediante una buena organización y planificación de actividades. Me gustan los desafíos que me ayuden a complementar mi experiencia profesional y crecimiento personal. Busco formar parte de una organización moderna y que cuente con objetivos desafiantes.

ESTUDIOS

Curso Gestión de Proyectos en Primavera P6,
CVA Capacitación, Chile. 2021.

Ingeniería Comercial, mención en
Administración, Universidad Andrés Bello, Chile.
2020.

Enseñanza Básica y Media, Colegio American
British School, La Florida. 2009.

SOFTWARE

Primavera P6 Nivel Medio Alto.

Project Nivel Medio Alto.

Power BI Nivel Medio.

Excel Nivel Avanzado.

Inglés Nivel Medio Alto (Escrito y Hablado).

CRM Pipe Drive Nivel Medio Alto.

AutoCAD Nivel Usuario.

G Suit Nivel Avanzado.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Ingeniero de Proyectos

Actinno Ingeniería. Enero 2022 - hasta la fecha

En Actinno mi labor consiste en el estudio técnico económico de proyectos Eléctricos para el sector inmobiliario, industrial y minero. Estudiando y analizando técnicamente el proyecto para posteriormente calcular los costos, introducir precios a través de Análisis de Precios Unitario (A.P.U) y finalmente entregar el presupuesto y carta oferta al Cliente. Realizo constantes visitas a terreno para tener un alcance del proyecto a estudiar y poder satisfacer las necesidades del Cliente. Preparando material técnico requerido, realizando informes, minutos y/o presentaciones a la Gerencia respecto de los proyectos asignados a través de Power BI.

Logros: Cierre de Proyectos. De los cuales destaco:

1. Condominio San Juan, Machalí. Monto Venta: \$306.354.306 (Constructora Verona)
2. Bureau Veritas – Planta Iquique. Monto Venta: \$112.000.000
3. Edificio Bezanilla. Monto Venta: \$249.312.800 (Inmobiliaria Activa)
4. Edificio Charlin. Monto Venta: \$254.544.400 (Inmobiliaria Activa)
5. Aramark Proyecto Apolo. Monto Venta: \$664.105.878
6. Edificio Quilín Exequiel. Monto Venta: \$336.960.556 (Inmobiliaria Paz).
7. Remodelación SMU Limache. Monto Venta: \$224.042.413 (Constructora Gesco)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Estudios de Proyectos

Vértice Consultores. Julio 2021 - diciembre 2021.

En Vértice desarollé la gestión administrativa y apoyo logístico para el proyecto que se encuentra en las instalaciones de Codelco, Chile, División el Teniente. El cual consistía en el mantenimiento de Equipos Eléctricos Gerencia Mina. Realice cotizaciones, presupuestos y costos asociados a diferentes proyectos.

Estudios de Propuestas

Glaz. Febrero 2021 - Junio 2021

En Glaz me dediqué de manera part-time a inspeccionar las implementaciones de los sistemas de seguridad de diferentes autopistas de Chile, realizando levantamientos de la infraestructura, generando informes y recomendaciones al cliente para poder mejorar el servicio. Además realicé estudios de Propuestas Técnicas-Económicas para licitaciones de Codelco.

Asistente Control de Documentos

Highservice Corp. Diciembre 2020 - Enero 2021.

En Highservice estuve a cargo de la Revisión Sistema de Ingreso de Documentación Macrobloques. En total fueron más de 500 documentos que se tuvieron que subir a la plataforma de Codelco, logrando exitosamente el objetivo.

Estudio de Proyectos

Ferrostaal Chile SAC. Octubre 2019 - Agosto 2020.

En Ferrostaal me dediqué de forma part-time a estudiar licitaciones relacionadas a la minería, participando en Chuquicamata Subterránea (Calama) y en Minera el Teniente (Rancagua). En dichas licitaciones realicé cotizaciones, presupuestos y costos asociados a diferentes proyectos Eléctricos.

Key Account Manager (KAM)

Actinno Ingeniería. Febrero 2018 - Junio 2019.

En Actinno Ingeniería mi labor consistió en establecer nuevos clientes y negocios. Elaborar Especificaciones Técnicas, Presupuestos y Cotizaciones según requerimientos del cliente, realizando seguimiento de éstos. Coordinar y gestionar las labores de la semana, estableciendo metas de producción. Manejo de Herramienta Pipedrive, para ventas y administración de relaciones con clientes (CRM) optimizando las gestiones de ventas. Control y Seguimiento de Proyectos, los cuales destaco: Ariztia, Falabella Parque Arauco, Cial Alimentos, Enel, Beiersdorf Chile, Grunenthal, Unilever.

REFERENCIAS LABORALES

Edgar Padilla Bieder

Jefe de Operaciones
Actinno Ingeniería
+56941649545.

Marcos Rivera

Gerente General
Vértice Consultores
+56994350854

Alberto Zuñiga G

Gerente General
Glaz
+56979536225